

倉吉未来中心
でやるよ!

セミナーで
スキルUP!

ブースで企業
アピール!

経営ノウハウを惜しまず公開致します!

鳥取経営大応援

対象 経営者及び後継者、幹部候補

人気経営コンサルタントが経営ノウハウを伝授致します

2014年6月1日(日)

開催時間 10:30~16:30

このような方、ぜひご参加ください!

鳥取県立倉吉未来中心

下記スケジュールをご確認ください。

- ✓ 明日から改善できるヒントを探しているビジネスマン
- ✓ 円滑なコミュニケーションで、会社を活性化させたいリーダー
- ✓ 営業マンにどんどん案件をとってきてもらいたい経営者

〒682-0816 鳥取県倉吉市駄経寺町212-5(倉吉パークスクエア内)

日時・会場
講師紹介



株式会社船井総合研究所 大阪経営支援本部 チームリーダー チーフ経営コンサルタント

藤本 翔

レンタル、シェア、代行ビジネスのコンサルティング分野を構築したパイオニア。2008年度最優秀中途社員賞を受賞。更に入社3年後の2011年1月に若干28歳という年齢でチームリーダーに昇格。物流、小売、美容、介護福祉、リペア、リユース、映像コンテンツ制作、IT、グローバルビジネス、不動産、銀行、ベンチャーキャピタルなど多岐にわたるクライアント様のイノベーション戦略構築に携わる。2013年8月に船井総研グレートカンパニーアワードでユニークビジネスモデル大賞を受賞。独自で体系化した「企画術」を基に、その会社らしさを追求した新しく社会的価値の高いビジネスモデル構築を得意としている。

船井総研の
プロフェッショナルが
倉吉に集結!!



株式会社船井総合研究所 大阪経営支援本部 経営コンサルタント

小川 大智

入社1年目から家事代行業に注目し、現場で数多くの経験を積んだ苦勞人コンサルタント。家事代行業の新規参入コンサルティングを手掛けたら船井総研で右に出る者はいない。自身のコンサルティングスタイルは「ソリューション」であり、いかなる業種のクライアント様であっても、家事代行業を成功させるビジネスモデルパッケージを持ち合わせている。売上1億円、営業利益2000万円を3年で生み出す家事代行業のビジネスモデルパッケージは多量のクライアント様から高い評価を受けている。普段から女性が活躍するビジネスシーンでのコンサルティング経験が豊富であり、女性活用をテーマとしたコンサルティングを中心に多くの実績がある。



株式会社船井総合研究所 大阪経営支援本部

中田 亮

BtoBビジネスのマーケティングを中心にコンサルティングの基盤を作った。中田が最も得意とするコンサルティングが「売れる商品化」である。商品力を客観的な視点で徹底的に見直し、売れなかった商品売れる商品に変身させるプロフェッショナル。商品プロデュースにおけるモットーが「最も導入すべき商品・サービスを、ベストなタイミングでベストなターゲットに、ベストなプロセスで商品化する」であり、商品の選定からマーケティングのプランニングまで一貫した支援が特徴。また、もう一つの強みとして「セールシステム」の構築がある。特に専門工事業やサービス業などといった商品とといった概念が存在しない業態に対して、「誰でも売れる」「高い成約率を実現する」「セールシステムを確立する。



株式会社船井総合研究所 大阪経営支援本部 アシスタントコンサルタント

羽野 愛祐美

入社以来、ネイルサロン、スクール、ヘアサロン、エステティックサロン、リラクゼーションサロンといったビューティー関連ビジネスを中心に活性化を行っている。低コストで集客につながるWeb販促をはじめ、売上アップのための集客ツールや店内ツールの作成は、経営者から高い評価を受けている。また、繁盛サロンの成功ポイントを研究するために覆面調査員としての経験も豊富であり、現場を知ったお客様視点からの提案力が「現場を知っている」と評価が高い。人材育成のための研修にも力を入れており、研修を数多く行っている。



株式会社船井総合研究所 大阪経営支援本部

永井 英晃

九州大学卒業後、船井総研に入社。帰国子女である自身の語学能力が藤本リーダーに買われ、入社すぐに海外進出プロジェクトに携わる。現在ではタイ、シンガポール、インドネシア、ベトナム、カンボジアなどの東南アジア地域を中心にコンサルティングを行う。海外進出検討段階において重要なマーケット調査レポートを作成させると同時に、出資者にはない「失敗しない進出都市の選定」「信頼できるパートナーとの出会い」「現地に合わせたビジネスモデル構築」「採用・教育のコツ」「マクロ環境への臨機応変な企業体質づくり」全てがバランス良くではなく、何を優先し、どこまでやるかを重視したコンサルティングは定評がある。また、中小企業の新卒採用・教育をテーマとしたコンサルティングにも定評があり、「平成生まれが入社したくなる中小企業のプランニング」を数多くプロデュースした実績もある。

| セミナー ルーム | セミナータイトル | 主な内容 | 講師 | 開催時間 |
|-------------|------------------------------|--|--|---|
| 1 | 中小企業の社長が人生と経営を最高に楽しむ方法 | ・中小企業の社長が行う「業績を伸ばす3つの仕事」 ・社長は褒める達人になれ! そうすれば人はついてくる ・社長と社員の人間関係 | 株式会社船井総合研究所 チーフ経営コンサルタント 藤本 翔 | 一回目 10:30~12:00 二回目 13:00~14:30 三回目 15:00~16:30 |
| 2 | 女性がイキイキ働く会社は伸びる! 女性活用事例公開 | ・公開! 女性が活躍して業績を伸ばしている会社事例 ・女性採用のポイント ・女性マネジメントはリーダーで決まる! | 株式会社船井総合研究所 経営コンサルタント 小川 大智 | 一回目 10:30~12:00 二回目 13:00~14:30 三回目 15:00~16:30 |
| 7 | トップセールスマンに依存しない 接客営業の極意 | ・クローージングができない日本人にお助けアイテム参上 ・営業案件がバリエーション豊富に選べるセールスマーケティング ・営業の仕組み化で大成した中小企業事例5選発 | 株式会社船井総合研究所 経営コンサルタント 中田 亮 | 一回目 10:30~12:00 二回目 13:00~14:30 三回目 15:00~16:30 |
| 8 | 売れるPOP & 手書きチラシ | ・低予算で始める売れる手書きPOPの作り方 ・お客様を釘付けにした手書き販促ツール事例公開 ・実践! 手書きPOPを書いてみよう! | 株式会社船井総合研究所 アシスタントコンサルタント 羽野 愛祐美 | 一回目 10:30~12:00 二回目 13:00~14:30 三回目 15:00~16:30 |
| 9 | 良い人が集まる採用上手な 中小企業事例公開 | ・こんな会社に入社が集まる! 人が集まる会社事例公開 ・平成生まれとの正しい付き合い方 ・平成生まれのモチベーション原点とアップはコレだ | 株式会社船井総合研究所 永井 英晃 | 一回目 10:30~12:00 二回目 13:00~14:30 三回目 15:00~16:30 |

日時・会場

2014年 **6月1日** (日)

鳥取県立倉吉未来中心
〒682-0816 鳥取県倉吉市駄経寺町212-5(倉吉パークスクエア内)

開催時間 10:30~16:30

受講料

参加費 東京・大阪だとこの価格が！
~~35,000円~~ **5,000円** (税込)/1セミナー ※お一人様3セミナーまで受講することが可能です。

- 受講料のお振込みは、5月21日までにお願ひ致します。
- 参加を取り消される場合は、5月21日までにご連絡をお願ひ致します。
- それ以降の場合、受講料の100%をキャンセル料として申し受けまますのでご注意ください。

お申込み方法

下記のFAX送信用お申込み用紙をご利用ください。※受講票の送信をもってセミナー受付とさせていただきます。
お申込み頂きました後、メールまたはFAXにて受付完了お知らせ致します。

お振込先
期日:5月21日まで

下記口座に直接お振込みください。

お振込み先 鳥取銀行 東伯支店(152) 普通:304873 口座名義:ブロックアカデミーノジツシ ザイセイキョクチョウ ゴドウマサノリ
お振込み講座は当セミナー専用の振込先口座となっております。 ※お振込み手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問い合わせ



公益社団法人 日本青年会議所
中国地区 鳥取ブロック協議会

TEL 0858-53-1638

お申込み専用

FAX 0858-53-2097 (24時間受付)

鳥取経営大応援企画セミナー

FAX:0858-53-2097

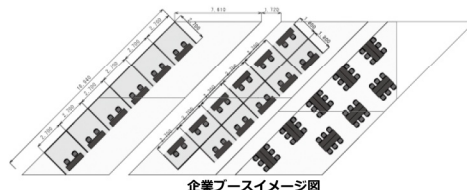
| | | | | | | |
|--------|------|-----|----|--------|---------|----|
| フリガナ | 業種 | | | フリガナ | 役職 | 年齢 |
| 貴社名 | | | | 代表者名 | | |
| 〒 | | | | フリガナ | 役職 | |
| 貴社住所 | | | | ご連絡担当者 | | |
| 事業内容 | | 店舗数 | 年商 | 従業員数 | | |
| | | | 千円 | | | 名 |
| TEL | () | | | E-mail | @ | |
| FAX | () | | | HP | http:// | |
| ご参加者氏名 | フリガナ | 役職 | 年齢 | フリガナ | 役職 | 年齢 |
| | フリガナ | 役職 | 年齢 | フリガナ | 役職 | 年齢 |
| フリガナ | フリガナ | 役職 | 年齢 | フリガナ | 役職 | 年齢 |
| | フリガナ | 役職 | 年齢 | フリガナ | 役職 | 年齢 |

| セミナールーム | セミナータイトル | 講師 | 開催時間(ご希望の時間帯にチェックをお願い致します) | | | | | |
|---------|------------------------------|--|----------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|--------------------------|
| 1 | 中小企業の社長が人生と経営を最高に楽しむ方法 | 株式会社船井総合研究所 チーフ経営コンサルタント 藤本 翔 | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 2 | 女性がイキイキ働く会社は伸びる！ 女性活用事例公開 | 株式会社船井総合研究所 経営コンサルタント 小川 大智 | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 7 | トップセールスマンに依存しない 接客営業の極意 | 株式会社船井総合研究所 中田 亮 | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 8 | 売れるPOP & 手書きチラシ | 株式会社船井総合研究所 アシスタントコンサルタント 羽野 愛祐美 | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |
| 9 | 良い人が集まる採用上手な 中小企業事例公開 | 株式会社船井総合研究所 永井 英晃 | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> | <input type="checkbox"/> |

企業ブース出展(無料)

に✓をお付けください。
希望する 希望しない

御社の企業アピールをすることができます。ご意見をご自由にお書きください。



企業ブースイメージ図



※物販はできませんので、ご了承くださいませ。

【個人情報に関する取扱について】

1. 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用致しません。
2. 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等が出来ない等、お手続きが出来ない場合がございます。

